

守礼

沖縄県代協 ニュース



われわれは、次の募集規範を遵守し、消費者の利益に貢献します。

倫理規範 ①社会性・公共性の自覚 ②自己研鑽 ③信義・誠実性 ④信用の維持

行動規範 ①重要事項の説明 ②最適アドバイス ③アフターサービス・アフターフォロー ④顧客の情報の守秘 ⑤法令の遵守

13期オリエンテーション(10月6日)大同火災新都心支社



写真①倫理綱領を唱和する受講生②司会の藤川教育委員会委員長

保険大学校

保険大学校13期生
儀間代理店 儀間清子さん

3児の母親となっている綾子（娘）とともに与那原町で代理店を営んでおります。

もうかれこれ30年になりますが損害保険業界も変化の激しい環境の中にある中、基本に戻って土台の部分をしっかりと身につけて、生涯現役で取り組んでいくために保険大学の受講を決意しました。

どうぞよろしくお願ひいたします。

12期セミナー(11月11日)



13期セミナー(11月12日)



平成22年11月号

発行者 (社)沖縄県損害保険代理業協会

会長 大城勝也

〒900-0026

沖縄県那覇市奥武山町26-23 奥武山商事ビル203号

Tel.098-858-7192 FAX098-858-7197

メール okidaikyo@okidaikyo.comホームページ <http://www.okidaikyo.com/>

(4)

守礼

平成22年(2010)11月25日(木)

DRPネットワーク

DRPは、板金・塗装を前提として、下記のサービスをご提供致します。

1. 板金・塗装修理に伴う、代車・引取・納車を無料で提供します。
2. レッカーサービス
3. 完成後に修理保証を発行します。
4. 自動車板金塗装の現金払い修理は、工賃10%割引。

DRPネットワーク加盟店工場沖縄県9社での対応万全です。

詳しくは、DRP

<http://www.5552.co.jp/>

もしくは、与儀モータース

<http://www.yogimotors.jp/>のホームページをご覧下さい。

アネックス株	098-992-1771
(専)末松モービル	098-053-3993
大里自動車商会	098-946-8855
(専)一善オートボディ	098-933-0400
又吉鍛金	098-944-3830
(専)与儀モータース	098-854-3186
(専)与座モータース	098-966-2317
光オートサービス	098-946-1558



〒902-0073 沖縄県那覇市上間563番地

TEL 098-854-3186

FAX 098-854-5702

有限会社 与儀モータース

代表取締役 與儀 達幸

~事務局便り~



事務局の船曳千代子です。最新の強力穴あけパンチを購入しました。

皆様の備品です。
是非ご利用下さい。

平日午後1時から5時までおりますのでみなさまぜひお越しください。お待ちしております。

沖縄県代協役員、大阪の同業者(74才)の自転車日本一周を歓迎



ティビィ天地 外間さん(右)と谷さん

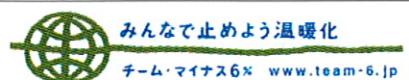
ムスリムで谷さん記念事業協会の「アーチ」で、谷さん親切なところは初めてでしたが、こんなが完ではサ差が地元で、同保険を紙イ



損害保険のプロフェッショナル「日本代協認定保険代理士」

みなさまに信頼されるプロ代理店として活躍しています。

平成22年1月1日をもって「日本代協認定保険代理士」が全国で7,604名となりました。



日本代協はチームマイナス6%に参加しています



—契約者・消費者のために!—

社団法人 日本損害保険代理業協会
ホームページアドレス <http://www.nihondaikyo.or.jp/>



代理店紹介 有しろま保険サービス

店主
代表取締役
所在地
城間 政紀
那覇市真嘉比2-1-5
所属保険会社
大同火災・三井住友海上・あいおいニッセイ海上日動・三井同和損保・東京国運転代行共済協同組合、他

社員パート数 10名 委任
プロスタッフ 4名
今後の抱負・目標
やはり目標は、「契約者はもちろん保険会社、そして同業者からも信頼され続ける代理店を目指して!」
非常に重たい空気が漂つております。今の保険業界は激変の最中、どこを向いても、少なくなつてきましたが、数多くの代理店が目指して笑顔!を身につけてプロ化していくべきだと思って笑顔の変化にも、敏感に対応できると思います。

基本は Face To face ! 心のこもったコンプライアンスをこころがけて!であります。今、電話募集や郵送の場合にも何か付加価値をつけていきたいと思っています。

国民の60人に1人が募集資格を持っている時代です。自分の契約者だけではなく、代理店というブランドの価値を高めていく努力が必要だと思います。代理店が募集人に保険を販売している場合もあるわけですから。ありきたりの説明だけでは、安いほうが多い!って事になりますよね?やはり代理店業を営んでいますよ?存在価値をたかめていきた

いですね。その上でも、代理店の存在意義は大切だと思います。良くも悪くも・今は数少ないがお客様のニーズに繋がっていると思います。売る手としては、大事な事だと考えます。最後にうちのスタッフはまだ経験の浅いメンバーもあります。多いのですが、勤勉で、毎日泣き笑い、あちこちで立場なので、そういう意り客観的に見ることができました。お客様にゆとりと選択肢を与えて、その商品をより理解してもらえることは、大事な事だと考えます。外では業界再編が発見があり、日々前進しております。外では業界再編です。

産業祭り



宮古支部



企画環境委員会

上間 強

沖縄県損害保険代理業協会会員の皆様へ
日頃より、会員の皆様には、沖縄県代協に賛同いただき誠にありがとうございます。
さて企画環境委員会では、定例の事業活動を推進するとともに会員の皆様の目標は、『契約者はもちろん保険会社、そして同業者からも信頼され続ける代理店を目指して!』
非常に重たい空気が漂つております。今の保険業界は激変の最中、どこを向いても、少なくなつてきましたが、数多くの代理店が目指して笑顔!を身につけてプロ化していくべきだと思って笑顔の変化にも、敏感に対応できると思います。

そこで、現下の損害保険業界の事業環境認識では、大手社の経営統合や通販マーケット市場拡大、共済保険の事業強化などで、専業代理店経営に大きな変革が求められています。お客様に「品質で選ばれ成長し続ける代理店」を目指すには、どのような取り組みをしたらいのか?会員の皆様と共に考えていくる委員会仲間を募りたいと願っています。

そこで、現下の損害保険業界の事業環境認識では、大手社の経営統合や通販マーケット市場拡大、共済保険の事業強化などで、専業代理店経営に大きな変革が求められています。お客様に「品質で選ばれ成長し続ける代理店」を目指すには、どのような取り組みをしたらいのか?会員の皆様と共に考えていくる委員会仲間を募りたいと願っています。

そこで、現下の損害保険業界の事業環境認識では、大手社の経営統合や通販マーケット市場拡大、共済保険の事業強化などで、専業代理店経営に大きな変革が求められています。お客様に「品質で選ばれ成長し続ける代理店」を目指すには、どのような取り組みをしたらいのか?会員の皆様と共に考えていくる委員会仲間を募りたいと願っています。

沖縄県損害保険代理業協会 委員長紹介

会員交流委員会 伊佐 忠誠



委員長になりました伊佐と申します。

現在、理事役員がさまざまな運営をしておりますが、参加人数が少なく協会のあるべき姿が崩壊の危機にさらされております。

今後保険業界、代理店は厳しい時代に入りますが、時代の荒波を乗り越えて行くためにも会員同士の資質向上を高め、代理士資格を取得し、消費者の需要

に的確に対応していく「生き残れる代理店」を互いにめざすためにも、沖縄県代理店協会を活性していきましょう。

そこで皆さまの趣味・特技を生かして一人でも多くの会員が委員会へ活発に参加していただける雰囲気作りをしていきたいと思いますので、みなさまのご意見をいただき、各委員会にぜひ参加してくださいますよう重ねてお願ひ致します。

最後にお知らせです。来る新年の

平成23年1月27日(木曜日)に沖縄県青年会館において賀詞交換会を夕方6時半より開催しますので、奮ってご参加をお願いいたします。

地震保険キャンペーン

